



Леди Совершенство

«Продавать так же достойно, как и покупать» *Mary Kay*

Лидер Леонтьева Ольга

Всегда рада вашему звонку!

☎ (067) 96-48-371.

✉ e-mail: olichka100@yandex.ru

@ Мой блог: www.yspeshnie.blogspot.com

@ Мой сайт: www.marykay27.jimdo.com

Офис № 415 пр-т. Б. Хмельницкого, 70

☎ (096) 28-68-586 Неля

☎ (098) 24-65-271 Юля

Выпуск № 49

Новости БГ № 015351

август 2012 года

(ИТОГИ ИЮЛЯ)

Эта газета издается в знак
Благодарности и уважения к Вам!

С НОВЫМ ГОДОМ! С новым Семинарским годом!

*Дорогие коллеги Консультанты!!!
От всей души Поздравляю Вас,
С началом нового Семинарского года
и 50-летним Юбилеем
нашей удивительной компании!!!
Успехов Вам, милые леди!!!*



ПОЗДРАВЛЯЮ С НАЧАЛОМ НОВОГО СЕМИНАРСКОГО ГОДА!



Я знаю – этот год будет годом развития и роста! Я это знаю, так как ровала уже свои цели и стратегию их достижения. Я это знаю, так как уже лично поработала и пообщалась с Консультантами, которые планируют рост и развитие!

Год 50-летнего юбилея – год «золотого дохода»!

Важно сейчас расписать и запланировать все, что вы хотите. Важно сейчас «разбить» свои планы по-квартально и помесячно. Каждый год наблюдаю, как до «заветной цели» кому-то что-то не хватило.

100 б.е. ежемесячно – может, это и много, но за 12 месяцев это всего лишь 8 с копейками б.е.!

Мечтайте и планируйте! Я всегда готова помочь и поддержать, я всегда готова делиться своим опытом. Я всегда готова к встрече! Меня всегда вдохновляло то, что делает наша Компания. А сейчас все делается для того, чтобы наш бизнес развивался и давал большую прибыль.

Мы с вами получили столько уникальных инструментов: – **уникальная продукция!**

Просто проанализируйте, сколько супер - новинок Компания выпустила за последние 2 года. Я сегодня не представляю, как могла обходиться без сыворотки +С, без маски-гель, без праймера, а без нового тоника TimeWise? Новая премиум-система TimeWise Repair – это переворот в представлении об уходе за собой. Я провела эксперимент: пользовалась только системой, не подключая ничего. Кожа ровная, молодая, упругая, подтянутая, разглаженная (можно привести еще массу эпитетов, но сложно описать внутреннее состояние, когда женщина, просыпаясь и ложась спать, на 100% довольна собой!). Минимум времени – максимум-результат!

Когда-то я строила свой бизнес только с 5-ти этапной системой и двумя дополнительными средствами!

- **новое в обучении и общении (вебинары, чаты)**

Дома, в офисе – мы имеем постоянную возможность развиваться, обучаться, общаться, обмениваться идеями, делиться и ОБУЧАТЬ!

- **новые условия, подарки и признание в новом Семинарском году!**

Очень рекомендую не просто внимательно изучить для себя брошюру признания, но и поработать с ней.

10 причин для гордости

- **1.** Я веду собственный бизнес, который позволяет мне самой делать карьеру и планировать жизнь.
- **2.** «Мэри Кэй» — крупнейшая компания в мировой индустрии красоты, с безупречной репутацией, имеющая филиалы более чем в 35 странах.
- **3.** Моя помощь позволяет женщинам раскрыть свою красоту и научиться ухаживать за собой.
- **4.** У меня есть возможность каждый день узнавать новых людей, общаться с ними, учиться взаимодействовать и находить общий язык.
- **5.** Я знаю, что продаю качественную, эффективную продукцию, позволяя своим клиенткам избежать опасности подделок и использования фальшивых косметических средств.
- **6.** Я могу уделять больше внимания семье и дому, и мои родные неизменно ощущают внимание и заботу о них.
- **7.** Меня окружают люди, разделяющие мои интересы и готовые в любой момент помочь и поддержать меня.
- **8.** «Мэри Кэй» не только активно участвует в благотворительной деятельности — она привносит в мир принципы любви и помощи ближнему.
- **9.** Я могу постоянно совершенствовать свои профессиональные навыки благодаря множеству тренингов, которые проводят Компания и Лидеры
- **10.** У МЕНЯ ЕСТЬ МЕЧТА, И ЭТА МЕЧТА ДОСТИЖИМА.

В этом году столько возможностей для роста Звезд, Красных пиджаков и Лидеров!

- **новый Стартовый набор и возможности для Консультантов-новичков**

Активно работайте со своими новичками, демонстрируя им все возможности, они уникальны!!!

Я желаю вам доходного Семинарского года!

*С Верой в Твой Успех,
твой Лидер Леонтьева Ольга*



Клуб Новичков

(действует постоянно)

Добро пожаловать в свой бизнес «Мери Кэй»:

1 Ты стала Консультантом-новичком. С чего начать свой бизнес?
конкурс для Новичков: **Программа «Твой мини склад»**
См. условия конкурсной брошюры.



Подарок: продукция по специальной цене.

Калькулятор в стиле МК + значок
Консультанта



2 конкурс для Новичков
«Королева первого заказа»:

Условия: Объем продаж в
1-й месяц
работы **6 б.е. и более**

Подарок: футляр Органайзер

3 конкурс для Новичков **«Супер - новичок»:**
Конкурсный период: первые три месяца работы в Компании.

Условия: разместить один или несколько заказов в Компанию на сумму **20 б.е.**

Подарок от Лидера: **Золотая подвеска в стиле «Мери Кей»**



ШАГ ЗА ШАГОМ

ВАШИ ПЕРВЫЕ УСПЕШНЫЕ ШАГИ ВМЕСТЕ С КОМПАНИЕЙ «МЭРИ КЭЙ»!

Участницы программы: все Консультанты-новички Семинарского года 2012-2013.

Период выполнения программы:

первые три месяца с момента оформления Соглашения с «Мэри Кэй»

Условия программы:

Шаг 1: Месяц 1 = личный заказ на **2 б.е.**

Шаг 2: Месяц 2 = личный заказ на **2 б.е.**

Шаг 3: Месяц 3 = личный заказ на **2 б.е.**

Подарок: Стильная косметичка с логотипом Mary Kay® (18,5x14x3 см)

ТОП-50 новичков по объему личных продаж по итогам Семинарского года 2012-2013 в честь 50-летия Компании «Мэри Кэй» ждет специальное признание на сцене XV Украинского Национального Семинара!

NEW



4

1 Клуб Главных Организаторов

Конкурс: **«Привлечение»:**

Условие: Приведи в Компанию новых бизнес партнеров
(старший консультант и его новичок должны быть активными не менее 2 б. е. у каждого)

Подарок августа:

За каждого новичка

Сухие духи «Белара»



Конкурс: **«Твой СТАТУС»**

Условия: поднимись по Лестнице
Карьеры на ступеньку выше

Подарок: Участие в розыгрыше
лотереи

Конкурс **«Клубная жизнь»**

Войди впервые в клуб:

4% - подарок ободок из «Далласа»+книга ГО

8% - подарок ободок из «Далласа»+блокнот

12% - подарок ободок из «Далласа»+стильная ручка для
успешной Леди

4

ЖЕМЧУЖИНЫ УСПЕХА

СДЕЛАЙТЕ ПЕРВЫЕ ШАГИ В ПОСТРОЕНИИ СВОЕЙ ЛИЧНОЙ УСПЕШНОЙ КОМАНДЫ!

Участницы программы: Независимые Консультанты по красоте (до статуса Организатора).

Период действия программы: 1 августа 2012 года – 31 июля 2013 года.

Условия программы:

ЭТАП 1: Ваш первый в истории новичок с личным заказом на 2 б.е. и более.

Подарок: Серьги из искусственного жемчуга.

ЭТАП 2: Ваша Личная Группа впервые в течение одного месяца должна состоять из не менее 2 активных Консультантов по красоте.

Подарок: Браслет из искусственного жемчуга.

ЭТАП 3: Ваша Личная Группа впервые в течение одного месяца должна состоять из не менее 3 активных Консультантов по красоте.

Подарок: Ожерелье из искусственного жемчуга.



Обязательно: Ваш личный заказ на 2 б.е. и более.

ВНИМАНИЕ! Победительницы всех трех этапов программы в течение одного месяца получают дополнительный подарок — эксклюзивную брошь с искусственным жемчугом и кристаллами (4,5x2 см).

NEW



Наш успех создавали

ТОП-5

по личным продажам

1.	Желудкова Юлия	7,00
2.	Бурлака Неля	5,00
3.	Мириленко Ирина	3,00
4.	Михайлова Мария	2,93
5.	Фоменко Елена	2,65

Клуб «Золотой Успех»



Вызов продолжают:

Бурлака Неля,
Леонтьева Ольга

Подарки выдаются
вовремя
и только на собраниях!!!
*Кроме иногородних

ВСЕГДА ЕСТЬ ВЫБОР...

Этот мир делится на два лагеря. Первый, самый многочисленный - лагерь толпы. Люди в этом лагере находятся в постоянном ожидании. Они ждут выходных, лета, отпуска, нового президента, второй приход мессии. Они ждут, пока по телевизору им покажут, что надо делать, скажут, куда надо идти. И им говорят. И они это делают, а когда становится больно, ругают неудачные выходные, не теплое лето, дермового президента и лживого мессию. И снова ждут, следующего витка.

Второй лагерь - лагерь людей, принявших ответственность за свою жизнь. Они идут путем проб и ошибок, они гонимы толпой и толпа же ими восхищается. Они исследуют этот мир и себя в нем, познают бесконечные тайны, следуя зову своего сердца. Никогда не сожалеют о прошлом и с приятным трепетом принимают будущее, используя каждый миг своей жизни для оттачивания духа.

Ни один из этих лагерей не лучше и не хуже другого.

И не нам судить их и оценивать. Все, что мы можем сделать - это принять выбор. Принять ту сторону, в которой наше сердце будет биться в такт с божественностью этого мира. Каждый день.

О чем будешь петь ты? О том, что виноват этот мир в твоих неудачах, или о том, что вся твоя жизнь, была испытанием, вызовом судьбы, который ты принял с полной ответственностью и прожил так, как подсказывало тебе твое сердце?

Парад Королев



Конкурс: «Королева Продаж»:

Условие: самый большой объем продаж по итогам месяца

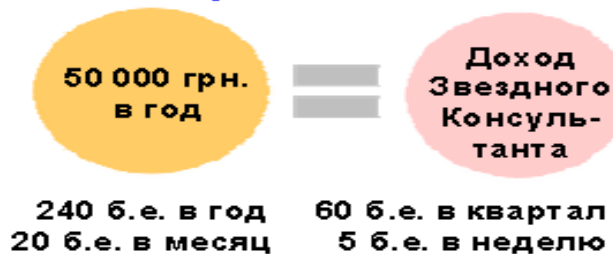
Подарок: брошь «Корона» + подарок с полочки Лидера

1 – я фрейлина	Королева Продаж	2 – я фрейлина
5 б.е.	7 б.е.	3 б.е.
Бурлака Неля	Желудкова Юлия	Мириленко Ира

Клуб "Отличница"

Желудкова Юлия	Бурлака Неля	Леонтьева Ольга

Как заработать 50 000?



Формула успеха в 2012-2013
Семинарском году



Празднуй 50 лет! Заработай 50 000!

Квартальный бонус Постоянства

<p><u>Серебряный круг</u> Общий объем продаж 6 б.е. за три месяца подряд Не менее 2 б.е. в месяц (июль, август, сентябрь):</p>	<p><u>Золотой круг</u> Общий объем продаж 15 б.е. за три месяца подряд Не менее 2 б.е. в месяц (июль, август, сентябрь):</p>	<p><u>Платиновый круг</u> Общий объем продаж 21 б.е. за три месяца подряд Не менее 2 б.е. в месяц (июль, август, сентябрь):</p>
	<p>Претенденты: Бурлака Н. Фоменко Е. Леонтьева О. Бондарчук М. Гармаш О. Вишнякова А. Афоничева Л. Михайлова М. Мириленко И. Литвинова Н.</p> 	<p>Розовая скатерть (150 x 95см);</p>  <p>Зеркало с подсветкой и увеличивающим стеклом.</p>

БОНУС-СЮРПРИЗ АВГУСТА!

СЕРЕБРЯНЫЙ УРОВЕНЬ Заказ на 2 б.е. и более	ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ Заказ на 5 б.е. и более	ПЛАТИНОВЫЙ УРОВЕНЬ Заказ на 7 б.е. и более
 <p>- Пробники TimeWise Repair в бренди-рованном конверте. - Косметичка Tropical Fruits Collection Bag.</p>	 <p>Шикарная дорожная косметичка для украшений</p>	 <p>Серебряный уровень + Золотой уровень</p>

КРАСНЫЙ ПИДЖАК

ПРОДОЛЖАЕМ СОЗДАНИЕ СВОЕЙ ЛИЧНОЙ КОМАНДЫ! ПОБЕДИТЕЛЬНИЦЫ ПРОГРАММЫ «КРАСНЫЙ ПИДЖАК» – ЭТО УВЕРЕННЫЕ В СЕБЕ ЖЕНЩИНЫ, КОТОРЫЕ ДОБИВАЮТСЯ ПОСТАВЛЕННЫХ ЦЕЛЕЙ, ВЕДЬ КРАСНЫЙ ПИДЖАК ОЛИЦЕТВОРЯЕТ УСПЕХ И СТРЕМЛЕНИЕ К ЛИДЕРСТВУ В КОМПАНИИ!

Участницы программы: Консультанты по красоте (до статуса Главного Организатора включительно), в Личных Группх которых не более 7 активных человек по итогам месяца.

Период выполнения программы: один Семинарский квартал.

ВНИМАНИЕ! НОВЫЕ условия программы:

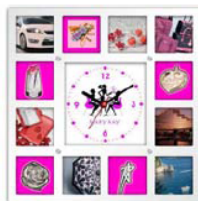
- 3 Консультанта-новичка, каждый – с личным заказом на 2 б.е. за период выполнения программы.
- Общий объем продаж всей Личной Группы за этот Семинарский квартал должен составить 20 б.е. и более (личный объем продаж участницы программы не учитывается).
- Личный заказ на 2 б.е. и более ежемесячно.

Награды: Красный Пиджак (на выбор один из двух предложенных фасонов) по специальной цене; Значок «Красный Пиджак»

NEW



СТАРТ ДАН! ПЛАНИРУЙТЕ СВОЙ УСПЕХ НА СЛЕДУЮЩИЕ 12 МЕСЯЦЕВ.



В новом Семинарском году 2012-2013 вас ждут еще более ценные награды! Планируйте их получение и поднимайтесь по Лестнице успеха! С чего начать?

1-й ШАГ. Составьте годовой план по выполнению мотивационных программ для себя и своей команды!

2-й ШАГ. Внимательно ознакомьтесь с условиями программ, в которых вы планируете участвовать, чтобы усилия, которые вы приложили для получения награды, не оказались напрасными, если вы невнимательно изучили условия: пропустили сроки, не учли активность привлеченных новичков или не набрали нужное количество баллов.

3-й ШАГ. Разделите период выполнения программы на несколько коротких этапов и впишите в таблицу, что именно вам необходимо делать каждый квартал для достижения вашей цели (личные продажи, продажи Команды привлечение и др.). Помните о том, что в последний момент обязательно что-нибудь происходит, – не позволяйте случайностям испортить вам настроение! Планируйте с расчетом на то, что у вас должно быть в запасе время, чтобы проанализировать результаты и понять, что вы – финалист.

4-й ШАГ. Проверьте выполнение условий. До окончания периода программы несколько раз проверьте, полностью ли вы выполнили поставленные условия. Будьте особенно внимательны, когда будете подводить итоги. **Действуйте! Ваши награды ждут Вас!**

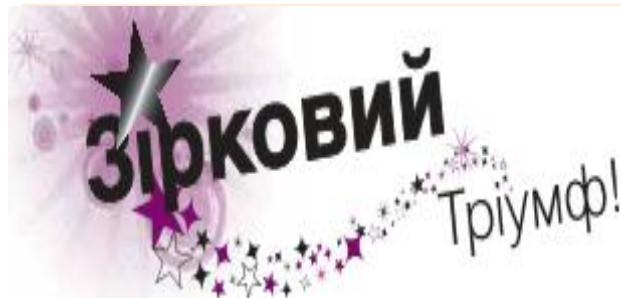
ТВОЙ ПУТЬ К ЗВЕЗДАМ



БЫТЬ ЗВЕЗДНЫМ КОНСУЛЬТАНТОМ В КОМПАНИИ «МЭРИ КЭЙ» ОСОБЕННО ПРЕСТИЖНО, ВЕДЬ ВЫ НЕ ТОЛЬКО ПОЛУЧАЕТЕ ЗВЕЗДНЫЙ ДОХОД, ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ, ЗВЕЗДНЫЕ НАГРАДЫ И ПОДАРКИ, НО И ОСОБОЕ ЗВЕЗДНОЕ ПРИЗНАНИЕ НА МЕРОПРИЯТИЯХ! А ВОЙДЯ В ЗВЕЗДНУЮ ЭЛИТУ КОМПАНИИ – ЗВЕЗДНОЕ ПОСТОЯНСТВО – С ЛИЧНЫМИ ПРОДАЖАМИ ОТ 400 б.е., ВЫ ГАРАНТИРОВАННО ПОЛУЧАЕТЕ БРИЛЛИАНТОВОГО ШМЕЛЯ!

«ЗВЕЗДНЫЕ КВАРТАЛЫ»:

- I Семинарский квартал: 1 августа – 31 октября
- II Семинарский квартал: 1 ноября – 31 января
- III Семинарский квартал: 1 февраля – 30 апреля
- IV Семинарский квартал: 1 мая – 31 июля



Условия программы:

Личные продажи за «Звездный квартал»:

Сапфировая звезда 48 б.е.		Рубиновая звезда 64 б.е.		Бриллиантовая звезда 80 б.е.		Изумрудная звезда 120 б.е.		Жемчужная звезда 160 б.е.	
Доход (грн.)		Доход (грн.)		Доход (грн.)		Доход (грн.)		Доход (грн.)	
в месяц	за квартал	в месяц	за квартал	в месяц	за квартал	в месяц	за квартал	в месяц	за квартал
3300	10000	4400	13300	5500	16600	8300	24900	11000	33200

Сильный консультант – богатый консультант.

НОВЫЕ ПОДАРКИ ДЛЯ НОВЫХ ЗВЕЗД В НОВОМ ГОДУ ОТ ЛИДЕРА БГ!

Подвеска	Перстень	Серьги	Подвеска + перстень	Подвеска + перстень + серги

Собери коллекцию золотых подарков, стань звездой 4 квартала и получи чемоданчики для путешествий. Ведь твой доход позволит путешествовать куда захочешь.



Подарки по программе «ТВОЙ ПУТЬ К ЗВЕЗДАМ» от Компании.

<p>48 баллов</p> <ul style="list-style-type: none"> • Набор «Лазурь» • Серьги «Вечерний шик» • Ручка, инкрустир. кристаллами 	<p>64 балла</p> <ul style="list-style-type: none"> • Набор «Весенняя гармония» • Подвеска «Танго» • Рюкзак и кошелек 	<p>80 баллов</p> <ul style="list-style-type: none"> • Стильный браслет • Набор «Теплый янтарь» • Набор «Сверкание кристаллов» 	<p>120 баллов</p> <ul style="list-style-type: none"> • Набор «Шмелики» • Флеш-накопитель «Пчела» • Наручные часы
<p>160 баллов</p> <ul style="list-style-type: none"> • Кожаная сумка и кожаная папка с бумагой • Серьги «Элегантность» • Тостер 	<p>300 баллов</p> <ul style="list-style-type: none"> • Кулон «Сердце» • Набор фарфоровой посуды «Шмель» на 4 персоны • Карта «Эльдорадо» - 1500 грн 	<p>500 баллов</p> <ul style="list-style-type: none"> • Кольцо «Жемчужная фантазия» • Двустороннее покрытие • Карта «Эльдорадо» - 2500 грн. 	<p>700 баллов</p> <ul style="list-style-type: none"> • Гарнитур «С любовью» • Карта «Эльдорадо» - 4000 грн. • Туристические услуги - 4000 грн.

6 привычек успешных людей



1. Привычка планировать
2. Привычка учиться
3. Привычка брать на себя ответственность за всё
4. Привычка не замечать препятствий
5. Привычка решать задачи
6. Привычка делать всё вовремя

Поздравляем!

С Днем Варенья

Попова Кристина 12/08
Выхратень Юлия 18/08
Полторан Елена 20/08
Мищенко Наталья 21/08
Довгошей Ирина 22/08
Быкова Светлана 24/08
Белюсова Светлана 25/08
Заруцкая Светлана 30/08
Гулевич Надежда 31/08



Школа Красоты

Приглашаем Консультантов всех статусов и гостей посетить нашу Школу Красоты.

Благодаря этой Школе Вы шаг за шагом научитесь делать себе макияж – естественный, классический, вечерний, узнаете, какие оттенки из декоративной косметики Вам подходят. Школа Красоты – это цикл занятий, состоящий из 6 встреч.

Предварительная запись.

Курирует проект Желудкова Юлия
т. (098) 24-65-271



Притча-Разговор с Богом

Человек. Отче наш, ...

Бог. Да?

Человек. Не перебивай меня, я молюсь.

Бог. Но ты ведь позвал Меня.

Человек. Позвал Тебя? Я Тебя не звал, я молился. Отче наш, Суший на небесах...

Бог. Ну вот, опять ты это сделал.

Человек. Что сделал?

Бог. Позвал Меня, ты сказал: " Отче наш, Суший на небесах». Вот Я. Что у тебя случилось?

Человек. Но я ничего этим не хотел сказать. Знаешь, так, просто говорил свою ежедневную молитву. Я всегда так молюсь. Чувствую, что это как бы моя обязанность.

Бог. Хорошо. Продолжай.

Человек. Да святится имя Твоё...

Бог. Стой, что ты имеешь в виду?

Человек. Ты о чем?

Бог. Да святится имя Твоё?

Человек. Нуу..., это значит...! Откуда я знаю, что это значит? Просто часть молитвы. Кстати, что это означает?

Бог. Это значит достойный, святой, чудный.

Человек. Аа, теперь понятно. Никогда раньше не думал, что такое «святится». Да придет Царствие Твоё, да будет воля Твоя и на земле как на небе.

Бог. Ты правда этого хочешь?

Человек. Конечно, почему бы и нет?

Бог. Что же ты будешь делать?

Человек. Делать? Ничего, наверное. Я просто думаю будет здорово, если Ты будешь все держать под контролем здесь внизу так же, как и там наверху.

Бог. Есть ли у Меня контроль над Тобой?

Человек. Ммм, я хожу в церковь.

Бог. Это не то, о чём я тебя спросил.

Человек. Хватит ко мне придирайтесь. Я ничем не хуже тех лицемеров, которые ходят в церковь!

Бог. Извини, но по-моему ты молился, чтобы исполнилась Моя воля?

Человек. Ладно. Думаю мне есть над чем поработать.

Бог. Отлично.

Человек. Послушай, Господь, мне нужно закончить молитву. Обычно она не занимала столько времени. Хлеб наш насущный дай нам на сей день...

Бог. Тебе нужно это вырезать.

Человек. Это ещё почему ?

Бог. Ты все время беспокоишься о завтрашнем дне.

Человек. Эй, минуточку. Что это такое? Я тут пытаюсь выполнить свои религиозные обязанности, а Ты без конца меня прерываешь и напоминаешь о моих проступках.

Бог. Знаешь, когда молишься всегда есть опасность закончить молитву изменившимся. Ты позвал Меня, и вот Я здесь. Продолжай молиться.

Человек. Я боюсь...

Бог. Чего?

Человек. Я уже не знаю, что Ты скажешь.

Бог. Попробуй и увидишь.

Человек. Прости нам долги наши, как и мы прощаем должникам нашим...

Бог. И как у тебя дела с прощением ?

Человек. Но я не могу его простить, Ты же знаешь.

Бог. А что же твоя молитва, о чем ты молился ?

Человек. Я не имел в виду того, о чем молился...

Бог. Если ты молишься не потому, что хочешь поговорить со Мной, а потому что ТАК НАДО, то это просто религия... и Меня там нет.

Я слушаю СЕРДЦЕ, а не слова...

**Мечты не работают,
пока ты не работаешь.**

УНИКАЛЬНА НОВИНКА, ДЛЯ ТИХ, КОМУ ЗА 40. СТАРИСТЬ ВАС ДОМА НЕ ЗАСТАНЕТ.

Людмила Дзюба, Лидер из Киева о новой системе интенсивных антивозрастных средств

TimeWise Repair™ Volu-Firm™

Получила новую систему. Хочу поделиться:

Когда привезла домой новую систему, то «просто обалдела». Выглядит очень дорого. Вначале кажется, что просто пыльная роза в обрамлении серебряной окантовки. Затем начинает вступать в силу игра хамелеона и переливы старого золота, розы на закате не дают оторвать взгляда от этих коробочек, и безусловно, от большой подарочной коробки, где тебя ждут все сокровища мира.

И эти коробочки уже приносят пиршество в ощущениях тела — такая неповторимая и драгоценная текстура, что я щупала и щупала каждую баночку, большую коробку и не могла оторваться. И только приход мужа смог меня оторвать от них.

Распаковка коробочек была, видимо сродни распаковки новогодних подарков в глубоком детстве. И хоть я уже видела их, и держала в руках, но в этот раз ощущения были совершенно другие — это МОЁ!!!!

Еле дождалась момента, когда можно будет попробовать:

Очищение. Туба в 127г смотрится действительно величественно. Особенно приятны символы МК на крышке и то, что выдавить можно хороший кусочек средства :)

Аромат очищения, как и всей системы — это аромат высокого уровня жизни.

Само средство Белого перламутрового цвета и слегка напомнило крем для бритья, который был у папы в советское время. Мягко и нежно вспенивается, даже хочется помыть глаза. Когда смываешь есть ощущения подтянутости всего лица, но не в коем случае нельзя назвать это стянутостью. Это скорее лифтинг эффект: контур лица становится четче, выравниваются складочки на лице, подтягиваются поры, лицо все такое матовое и бархатистое. Правда захотелось нанести тоник, но решила не нарушать чистоту эксперимента и продолжила использование системы.

Следующим номером программы была сыворотка. Что же такое чудодейственное может принести средство стоимостью 520 грн. за 29мл.? Когда нанесла и прошло пару минут, я поняла ЧТО! И что я за ЭТО готова платить.

Но все по порядку: Из чудесного СТЕКЛЯННОГО! флакона я нанесла на руку волшебное средство нежного цвета цветущей яблони, причем не только открытых бутонов, когда цвет ярок, а когда цветение идет уже несколько дней и остался лишь отголосок этого цвета. И Аромат высокого уровня жизни. (Еще раз покрутила баночки, коробочки, убедилась, что средства не ароматизированы) и приступила к нанесению. Несмотря на то, что средство довольно плотное, оно мгновенно входит в кожу оставляя ощущение тонкой лайковой перчатки на пальцах. Кожа выглядит матовой и юной. Я не могла понять за счет чего вид НАСТОЛЬКО юный.

Жаль, что у тебя не хватит рук сделать следующий эксперимент: приподними кожу на лбу вверх, чтобы приподнялись брови, теперь в районе ушей отведи кожу лица назад к центру головы, а сейчас, внимание, главное, что снимет с тебя 10-15-20 лет. Приподними или расправь щеки убирая носогубную складку. Вуаля! Что ты видишь?

Я увидела в зеркале то лицо, которое смотрело на меня из зеркала 17 лет назад. И я не хочу с ним расставаться. И для эффекта мне не нужно было три пары рук, или круговая подтяжка, а всего лишь новая сыворотка... (кстати, носогубную складку косметические средства не убирали ранее, равно как и складку между бровями — для тех у кого она есть и дает те же «+Н» лет, что и «владельцам» носогубной складки). А я иду пировать дальше. Сейчас у в руках меня ночной крем. Тоже плотная ароматная текстура, которая, тем не менее легко входит в кожу. И, даже нет никакой тяжести на коже. Просто кожа чувствует себя хорошо накормленной.

На сладкое — обновляющий крем вокруг глаз. Меня сразу порадовало, что его можно наносить на все веко, и нижнее и верхнее. Благодаря особенному сплаву аппликатора (вот где пригодилась моя 5 по металловедению :) еще и делаю массаж века. С этой текстурой массаж делается легко, кожа не сдвигается. Вначале ощущение мягкости и расслабления, а затем очень постепенно, но по нарастающей идет лифтинг ощущения. Как будто кожа подтягивается и подтягивается. Для меня очень важным было, что несмотря на близость крема к слизистой никаких ненужных ощущений в глазах не было.

Вот так прошла моя дегустация новой системы. Но все время хотелось попробовать руками, как подтянулась кожа, посмотреть еще и еще на себя в зеркало. И, конечно, запечатлеть свои ощущения :)

И еще важный побочный эффект. Поняла, что эти баночки просто на полочку в ванной поставить — кощунство. Они требуют для себя, либо королевского туалетного столика в будуаре, либо уж...



Регулярная линия В продаже с 1 сентября!

**Очищающее средство
TimeWise Repair™ Volu-Firm™**
(цена 250.00 грн; код 053078)

**Дневной крем SPF 30
высокий уровень защиты
TimeWise Repair™ Volu-Firm™**
(цена 380.00 грн; код 052915)





**Ночной восстанавливающий
крем с ретинолом
TimeWise Repair™ Volu-Firm™**
(цена 400.00 грн; код 052889)

**Обновляющий крем для
кожи вокруг глаз
TimeWise Repair™ Volu-Firm™**
(цена 350.00 грн; код 047417)

**Лифтинг-сыворотка
TimeWise Repair™ Volu-Firm™**
(цена 520.00 грн; код 048858)

НОВИНКИ И СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ КОМПАНИИ.



-  Агава
код 051660
-  Розовый Лед
код 051662
-  Грейпфрут
код 051661
-  Гуава
код 051663

цена
140 грн.

ЖИДКАЯ ПОМАДА ДЛЯ ГУБ, 7,6 г

Ограниченная коллекция. В продаже с 1 августа!

Дважды прекрасна!

Преимущество двух продуктов в одной формуле: стойкий насыщенный цвет помады и легкая, шелковистая текстура блеска.

Мягкий уход!

Жидкая помада содержит масло дерева ши, которое увлажняет и питает губы. Помада позволяет корректировать насыщенность цвета, используя один и тот же оттенок. Если вам нужен более интенсивный цвет, нанесите большее количество Помады; если более приглушенный, слегка промокните губы салфеткой.

В продаже с 1 по 31 августа!



«УХОД ЗА ЛИЦОМ»

(цена 680.00 грн.; код 061997)

Приобретая:

- Увлажняющую маску-гель TimeWise
- Питательную сыворотку +C TimeWise

ПОДАРОК:
МАСКА ДЛЯ ГУБ.



«РОСКОШНЫЕ ГУБКИ»

(цена 270.00 грн.; код 062827)

Приобретая:

- Бальзам для губ.
- Механический карандаш для губ «Нежно-розовый».
- Губную помаду «Крем-карамель».

ПОДАРОК:
ВЫКРУЧИВАЮЩАЯ
КИСТЬ ДЛЯ ГУБ.



«ЛЕТНЕЕ НАСТРОЕНИЕ»

(цена 400.00 грн.; код 062826)

Приобретая:

- Лаки для ногтей «Коралл» и «Нежно-розовый».
- Карандаш для глаз с точилкой «Ультрамарин».
- Блеск для губ «Розовый Атлас».

ПОДАРОК:
ОСНОВА ПОД ЛАК
/ ЗАЩИТНОЕ
ПОКРЫТИЕ.



«МКMen»

(цена 370.00 грн.; код 062003)

Приобретая:

- Пену для бритья МКMen™
- Охлаждающий гель после бритья МКMen™
- Дезодорант-спрей для тела МКMen™

ПОДАРОК:
МЫЛО ДЛЯ ЛИЦА
МКMEN™



Также продолжают действовать:



«BOTANICAL EFFECTS®»

для нормал./сухой кожи (код 061993;) для комбинир./жирной кожи (код 061994)

Приобретая:

- Очищающее средство Botanical Effects™,
- Увлажняющий крем Botanical Effects™,
- Тоник Botanical Effects™.

Специальная Цена - 350.00 грн.
Экономия – 40 грн.



«БЛАЖЕНСТВО ДЛЯ НОЖЕК»

(цена 380.00 грн.; код 057857)

Приобретая:

- Крем для ног «Мятное блаженство».
- Набор для педикюра.



ПОДАРОК:
НАДУВНАЯ
ВАННОЧКА
ДЛЯ НОГ.



«СИЯНИЕ ГЛАЗ»

(цена 550.00 грн.; код 061089)

Приобретая:

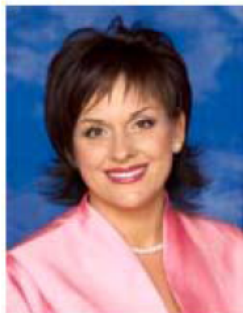
- Живительная сыворотка для ресниц и бровей Lash & Brow Building Serum.
- Основа для ресниц.
- Тушь для ресниц «Идеальный объем», Черная.



ПОДАРОК:
БЛЕСК ДЛЯ ГУБ
2 В 1
«ИСКРИСТЫЙ
ПЕСОК».

СЕКРЕТЫ УСПЕШНОГО ПРИВЛЕЧЕНИЯ НОВИЧКОВ

Ведущий Национальный Лидер Надежда Сильченко



Большой доход в компании получает не Королева по Продажам, а Королева Привлечения новичков.

Меня бы не было в этой Команде, если бы я не привлекла своего первого новичка. (Мы берем на себя ответственность, обучаемся, потому что обучаем другого, хотим, чтобы наш ученик был успешным, и начинаем больше работать, достигаем новых вершин).

У меня в команде не было бы ни одного консультанта, если бы я предложила кому-нибудь работу продавца или распространителя. Моя работа состоит в том, чтобы обучать женщин правильному уходу за кожей, красивому макияжу, используя при этом косметику Мэри Кэй. Постепенно у меня сложился круг постоянных заказчиков, которые с удовольствием пользуются моими услугами, и рекомендуют меня своим знакомым. Мой бизнес развивается и растет, и наступает такой момент, когда я получаю прибыль не только от работы с клиентами, но Компания платит мне комиссионное вознаграждение. Эта возможность есть и у вас.

К чему приводит действие или бездействие. Между успехом и неудачей очень тонкая грань. Это легко делать, и это легко не делать. А уж делать или не делать - это ваш выбор. Проводя 5 бизнес-интервью в неделю, вы сможете, например, выполнить программу «Красный Пиджак».

Закон среднего арифметического с Мэри Кэй.

В нашем бизнесе он выражается так: когда Консультанты говорят, что им не удается привлечь других женщин к работе, это значит, они не очень многих спрашивают. Тот, кто назначает больше классов, больше разговаривает с возможными клиентами, находит больше новых членов группы, станет сильнее и быстрее поднимется по Лестнице Успеха. Вот как действует этот закон.

Из 10 женщин, которым Вы предложите рассказать о возможностях «Мэри Кэй», пятеро согласятся.

Если 5 сказали «да», в действительности Вас выслушает трое.

Из них одна согласится попробовать.

Вывод: чтобы привлечь в команду одного новичка, необходимо поговорить с 10 женщинами.

Пример: Если Вы будете рассказывать о «Мэри Кэй» только одной женщине в месяц, то, скорее всего, приведете в команду одного новичка за 10 месяцев.

Если Вы будете рассказывать о возможностях работы в Компании раз в неделю, то пополнять ряды Бизнес Группы Вам удастся раз в пять недель, т.е. 10 раз в год.

Если Вы каждую неделю будете обращаться к 5 женщинам, то в течение 2 недель Вам удастся привлечь одного новичка, т.е. 25 человек в год.

Если Вы каждую неделю будете говорить с 10 людьми, то, вероятнее всего, за неделю найдете одного единомышленника, а за год - целых 50.

Симптомы «болезни» Организатора при привлечении.

1. Первый симптом проявляется во время проведения класса по уходу за кожей. Вы решаете, что среди присутствующих на классе нет ни одного кандидата. Скорее всего, Вы ищете «законченный продукт» - профессионального Консультанта. Не забывайте о том, какую уверенность приобретают женщины, когда начинают работать с «Мэри Кэй». Вы обращаете внимание на внешние, а не на внутренние качества. В этом ваша ошибка.

2. Второй симптом. Вы говорите, что считаете ее подходящей кандидатурой, а она говорит «нет», и Вы соглашаетесь. Подумайте, сколько отвечали «нет» до того, как услышали о методах работы в Компании, а потом меняли свою точку зрения. Помните: «нет» значит «может быть», а «может быть» значит «да». Если Вы не попробуете спросить снова, это сделает кто-то другой.

3. Третий симптом. Самый серьезный. Вы просматриваете список своих клиенток и пытаетесь определить, кто из них мог бы стать членом вашей команды. Наверное, Вы и не пытались поговорить со своими клиентками о работе с «Мэри Кэй». Думали, у них, вероятно, замечательная работа, или слишком много детей, или они чересчур молоды, или их мужья будут против, или... Вы и сами не можете поверить, что придумали все эти причины воображаемых отказов.

Четырехэтапный план привлечения Новичков

1. Перед началом каждого класса поинтересуйтесь у Хозяйки, кого из приглашенных она могла бы порекомендовать как подходящего кандидата в Консультанты.

2. Прежде чем приступить к демонстрации продукции «Мэри Кэй», расскажите о том, как Вы пришли в Компанию, что она для Вас значит, в чем заключается ее необычность, и чем она так привлекательна для женщин во всем мире.

3. Выберите, по крайней мере, одну из присутствующих женщин и предложите ей карьеру в компании.

4. Предложите Хозяйке подарок за каждую рекомендованную ею женщину, ставшую Консультантом.

Использование вопросов при привлечении.

- ✓ Что вам нравится в вашей работе? Что бы вы хотели изменить?
- ✓ Если бы вы могли поменять только одну вещь в своей жизни, что бы это было?
- ✓ Хотите ли вы заниматься до конца жизни тем, что делаете сами?
- ✓ Если бы у нас с вами было бы только 5 минут для разговора, что бы вы хотели узнать за это время?
- ✓ С Мэри Кэй есть несколько статей дохода. Вы позволите, я расскажу о них?
- ✓ Что больше всего вас заинтересовало из того, что я рассказала?
- ✓ Что может помешать вам начать работать сейчас?
- ✓ Вы примете решение попробовать себя в бизнесе, если будете знать, что у вас будет успех?
- ✓ Как быстро вы хотите получить дополнительные деньги?
- ✓ Если я буду учить вас тому, что знаю сама, будете ли вы учиться?
- ✓ Будете ли вы строить карьеру для получения финансовой независимости?
- ✓ Хотите ли вы сделать карьеру, благодаря вашим собственным успехам?
- ✓ Хотите ли вы работать во всемирно известной компании?
- ✓ Средства нашей компании существуют на рынке около 50 лет. Мы производим высокотехнологические средства, проходящие лабораторные исследования, и известные во всем мире. Повлияет ли это на ваше решение стать Консультантом?



Из Новостей Старшего Национального Лидера Людмилы Гориной

СКОЛЬКО ЗАРАБАТЫВАЕТ ГЛАВНЫЙ ОРГАНИЗАТОР?

Мы не настолько богаты, чтобы не считать деньги.

Потому что именно богатые люди деньги считают, а бедные нет, - и их не имеют.

Посмотрите на таблицу вознаграждений и подумайте, можете ли вы не считать это за деньги и почему они, эти деньги, ещё не Ваши?

Объем продаж Команды за месяц	4% 3-4 активных ученика		8% 5-7 активных учеников		12% 8 и более активных учеников	
	Кредит от Компании	Розница в продукции	Кредит от Компании	Розница в продукции	Кредит от Компании	Розница в продукции
10 б.е.	104	173	208	345	312	518
12 б.е.	125	208	250	415	375	622
14 б.е.	146	242	292	484	437	726
16 б.е.	167	277	333	553	500	829
18 б.е.	188	311	375	622	562	933
20 б.е.	208	346	416	691	624	1036
30 б.е.	312	518	624	1036	936	1554

Продуктивная команда эффективного Лидера от 20 человек и более, которая делает **60 б.е.**, дает вам комиссионное вознаграждение **1 872 грн.**, что составляет **3 120 грн.** в розницу! При наличии клиентской базы, так как этот источник дохода существенно увеличивает прибыль Лидера Команды.