



Леди Совершенство

«Продавать так же достойно, как и покупать» *Mary Kay*

Лидер Бизнес Группы Леонтьева Ольга

Всегда рада вашему звонку!

☎ (067) 96-48-371.

✉ e-mail: olichka100@yandex.ru

@ Мой блог: www.yspeshnie.blogspot.com

@ Мой сайт: www.marykay27.jimdo.com

Офис № 415 пр-т. Б. Хмельницкого, 70

☎ (096) 28-68-586 Неля

☎ (098) 24-65-271 Юля

Выпуск № 39

Новости БГ № 015351

октябрь 2011 года

(итоги сентября)

Эта газета издается в знак
Благодарности и уважения к Вам!

Важная новость!!! Мы переехали в новый офис 415!!!

Осенний Аукцион!!!

Условие: разместить заказы в октябре до 25 числа, выбирай подарок в офисе

3 - 5.99 б. е.



Папка для бумаг



Блокнот с ручкой



Зеркало



Очки с футляром

6 - 9.99 б. е.



мужская
косметичка



Визитница



мини

«Бархатные ручки»



Набор кистей

10 - 14.99 б.е.

Банный халат
в стиле МК

Портфель
в стиле МК

Уход за телом
«Белара»





Дорогая, Королева!

Я хочу поделиться с тобой впечатлениями от Семинара, с которого вернулась 25 сентября. Это незабываемые 2 дня грандиозного шоу! Феерия подарков и отличного настроения!

13 сентября Компании Мери Кей исполнилось 48 лет!

Разве я могу не приехать? Вы бы смогли не приехать на День рождения к близкому человеку?

Мои затраты не так велики: билет до Киева, пригласительный билет на торжество... пожалуй, все...

Но сколько всего я получаю на этом Дне рождения взамен!

Мне дарят подарки (не я, а мне!); меня приглашают на Фуршет; мне поют лучшие исполнители страны!!! И это еще не все!

Я общаюсь с таким количеством успешных людей!!!

Я получаю такой заряд положительных эмоций!!!

Мне просто хочется летать! Хочется быть еще более Успешной!

Мне хочется всех вокруг сделать счастливыми!

И для меня огромная честь быть приглашенной на этот День рождения!

Да, кстати, нас приглашали вместе с тобой! А ты не знала?

И в следующем году ты будешь также приглашена! Только вот захочешь ли ты поздравить ЕЕ?

Или ты снова скажешь, что для тебя это дорого? Или скажешь, что не заслужила?

У нас с тобой весь год впереди, чтобы и денег заработать, и заслужить..., и подарки подготовить!

Кстати, я никогда не езжу с пустыми руками. Я очень люблю дарить ЕЙ подарки!

И у тебя есть 12 месяцев, чтобы подготовить подарок от себя лично.

Может, это будет Красный Пиджак? Или Звезда? Или Бриллиантовый Шмель? Выбирай!

ОНА столько хорошего сделала для нас! И разве ОНА не заслужила, чтобы один раз в год мы все приехали поздравить ЕЕ с Днем рождения?!

ОНА - наша любимая Компания!

Ты – часть моей жизни, и я тебя очень люблю. Сегодня твоя жизнь наполнена добрыми делами, ведь ты делаешь жизнь женщин богаче, ты делаешь мир добрее!

Поздравляю тебя с победой в Круге Признания! Это большой повод для гордости!!!

Желаю тебе больших побед и больших доходов!

И верю, что в следующем году мы поедem вместе!!!



Верой в Твой Успех, Лидер Бизнес - Группы Леонтьева Ольга






Клуб Новичков

(действует постоянно)

Фомину Ольгу (г.о. Усова М.)

Добро пожаловать в нашу Команду – Буякову Юлию (г.о. Желудкова Ю.)

Первый конкурс для Новичков: **Программа «Твой мини склад»:**

В течение 30 календарных дней с момента оформления – Мини-склад № 1 «Класс по уходу за кожей»	В течение 31-60 календарных дней – Мини-склад № 2 «Класс по декоративной косметике»	В течение 61-90 календарных дней – Мини-склад № 3 «Класс по ароматам» 
ПОДАРОК: продукция по специальной цене	ПОДАРОК: продукция по специальной цене + подарки (см. Брошюру)	ПОДАРОК: продукция по специальной цене + Калькулятор с логотипом Mary Kay® и Набор материалов по ароматам + значок Консультанта
ВАКАНТНО	ВАКАНТНО	ВАКАНТНО

Второй конкурс для Новичков **«Королева первого заказа»:**

Условия	подарок	поздравляем
Объем продаж в 1-й месяц работы 6 б.е. и более	мини набор «Бархатные Ручки»	ВАКАНТНО

Третий конкурс для Новичков **«Супер - новичок»:**

Конкурсный период: первые три месяца работы в Компании.

Условия: разместить один или несколько заказов в Компанию на сумму **20 б.е. и более.**

Подарок от Лидера: мини - ароматическая коллекция или кисти на выбор + значок

ФИО	1 месяц	2 месяц	3 месяц	осталось	ФИО	1 месяц	2 месяц	3 месяц	осталось
Дуданец Катя	0	4 б.е.	-	16 б.е.	Фомина Ольга	0	-	-	20 б.е.
Буякова Юлия	0	-	-	20 б.е.	Это место для твоего новичка				

Четвертый конкурс для Новичков **«Отличное Собрание»:**

Условия	подарок	поздравляем
Посети 4 собрания подряд с момента подписания Соглашения	Гель скраб для тела	Дуданец Катюшу

Акция «Начни свой бизнес с «Мэри Кэй» продолжается!

Обращаем внимание Независимых Лидеров Бизнес-Групп и Консультантов по красоте!

По многочисленным просьбам действие акции «Начни свой бизнес с «Мэри Кэй» будет продлено до конца октября. Новички могут приобрести Стартовый набор «Делюкс 250» по специальной цене 150.00 грн.

Подарите дополнительный доход и возможность начать свой бизнес с «Мэри Кэй» вашим клиентам уже сегодня!

Когда я слышу в ответ: "У меня нет времени", не важно будь-то потенциальный клиент или уже Консультант, напрашивается следующий вопрос: "Нет времени на что?" У нас у всех 24 часа в сутки, вопрос в том, как мы ими распоряжаемся. Если человек настроен серьезно относительно своего финансового будущего, он может выделить 10ч в неделю, будучи очень занятым. Просто это время надо разбить на несколько маленьких промежутков по 15-30 мин в течении дня. Когда Вы едете на работу, во время перерыва и т.д. и т.п. Было бы желание, а время найти можно....



Клуб Главных Организаторов

Конкурс: «Привлечение»:

Условие: Приведи в Компанию новых бизнес партнеров

(старший консультант и его новичок должны быть активными не менее 2 б. е. у каждого)



Жемчужины Успеха

Участницы программы: Консультанты по красоте (до статуса Организатора)

Период действия программы: 1 августа 2009 – 31 июля 2010

Условия программы:

Этап 1:

Разместить заказ и пригласить в Компанию «Мэри Кей» первого в истории своего сотрудничества с Компанией новичка, которая должна разместить активный заказ на 2 б.е. и более в месяц подписания Соглашения.

Подарок: Серьги из искусственного жемчуга

Этап 2:

Ваша Группа в течение одного месяца впервые должна составить не менее 2 активных Консультантов по красоте. Вам нужно сделать заказ от 1 б.е. в этот месяц.

Подарок: Браслет из искусственного жемчуга

Этап 3:

Ваша Группа в течение одного месяца впервые должна составить не менее 3 активных Консультантов по красоте. Вам нужно разместить заказ на сумму 1 б.е. и более.

Подарок: Ожерелье из искусственного жемчуга

Вы можете стать обладательницей эксклюзивного набора из сережек, браслета и ожерелья, выполнив условия всех трех Этапов программы даже за 1 месяц!



Кол-во новичков	Подарок в октябре:	поздравляем
1	Шарф	<i>Поверхностные изменения происходят быстро, более глубокие - всегда медленнее. Поэтому настоящие победы требуют времени, усердия и терпения.</i>
2	Портфель для бумаг	
3	Набор кистей	
4	Набор мини-ароматов	
5	Золотое кольцо	

Конкурс: «Твой СТАТУС»

Условия:	Подарок:
поднимись по Лестнице Карьеры на ступеньку выше	Участие в лотерее

Войди впервые в клуб 8 % или 12 % и получи подарок с полочки Лидера на выбор

Конкурс «Моя успешная команда»

Конкурсный период: **ОКТЯБРЬ-ДЕКАБРЬ**

Условия: Личная активность каждый месяц

Объем продаж за 3 мес. (ты + твоя команда)	Подарок за 4 квартал:
48 б.е. Сапфировый Главный Организатор	Зонт в стиле Мери Кей
64 б.е. Рубиновый Главный Организатор	Сумка (на выбор) В стиле Мери Кей
80 б.е. Бриллиантовый Глав- ный Организатор	Часы В стиле Мери Кей
120 б.е. Изумрудный Главный Организатор	Большой футляр органайзер
160 б.е. Жемчужный Главный Организатор	Серьги «Роза» или кольцо

Мэри Кей – это бизнес с человеческим лицом. Образование, полученное в учебных заведениях – институтах, колледжах – учит двум вещам: получать и брать. Ходить на работу и получать за это зарплату. Менять свою жизнь, свою энергию на определенное, установленное количество денег. Нас в Мэри Кей учат бизнес-навыкам – коммуникации, стрессоустойчивости, умение анализировать свои действия и самый главный- постановка ЦЕЛИ.

СКОЛЬКО ЗАРАБАТЫВАЕТ ГЛАВНЫЙ ОРГАНИЗАТОР?

Мы не настолько богаты, чтобы не считать деньги.

Потому что именно богатые люди деньги считают, а бедные нет, - и их не имеют.

Посмотрите на таблицу вознаграждений и подумайте, можете ли вы не считать это за деньги и почему они, эти деньги, ещё не Ваши?

Объем продаж Команды за месяц	4% 3-4 активных ученика		8% 5-7 активных учеников		12% 8 и более активных учеников	
	Кредит от Компании	Розница в продукции	Кредит от Компании	Розница в продукции	Кредит от Компании	Розница в продукции
10 б.е.	104	173	208	345	312	518
12 б.е.	125	208	250	415	375	622
14 б.е.	146	242	292	484	437	726
16 б.е.	167	277	333	553	500	829
18 б.е.	188	311	375	622	562	933
20 б.е.	208	346	416	691	624	1036
30 б.е.	312	518	624	1036	936	1554

Продуктивная команда эффективного Лидера от 20 человек и более, которая делает **60 б.е.**, дает вам комиссионное вознаграждение **1 872 грн.**, что составляет **3 120 грн.** в розницу! При наличии клиентской базы, так как этот источник дохода существенно увеличивает прибыль Лидера Команды.

Конкурс: **Признание Лучшим**

Условия: в течении всего Семинарского года выполни условия Звезды или Красного Пиджака или Элита в Красном + оплати Семинар
Подарок: поездка в вечерних нарядах к Красной дорожке на лимузине на второй день Семинара



Клуб Статусных Конкурсов Навстречу звездам

СТРЕМИСЬ К ЗВЕЗДНЫМ ВЫСОТАМ!

16.00 б.е. и более + 16.00 б.е. и более + 16.00 б.е. и более

→ САФИРОВАЯ ЗВЕЗДА

Статусный Конкурс «Красный пиджак»

Подарок: 80 % скидка при покупке Красного Пиджака + значок «Красный Пиджак» + Приветствие на сцене Национального Семинара + признание в «Оплесках», новостях Бизнес Группы

Условия: За три месяца привлечь **5 новичков** и более и выполнить суммарно объем **25 б.е.**

Претенденты:

Бурлака Неля, Гармаш Оксана, Боронкина Любовь, Назаревич Наталья, Григорьева Оксана, Коломиец Екатерина, Усова Маргарита

Подарки от Лидера:

Красный Пиджак



Элита в Красном этап 1



Либо по договоренности

Элита в Красном этап 2



ПРОГРАММА «КРАСНЫЙ ПИДЖАК» И «ЭЛИТА В КРАСНОМ» - ЭТО



Участия в парадах



Шаг к Лидерству



Поздравления коллег



Гордость семьи

Условия программы «Элита в красном-1»

Объем продаж вашей личной группы за 3 месяца **50 б.е.** + ваша активность



5 активных новичков



Награда: Красное портфолио и ручка с логотипом МК!

Условия программы «Красный пиджак»

Объем продаж вашей личной группы за 3 месяца **25 б.е.** + ваша активность



5 активных новичков



Награда: Красный Пиджак по специальной цене!

Условия программы «Элита в красном-2»

Объем продаж вашей личной группы за 3 месяца **75 б.е.** + ваша активность



5 активных новичков



Награда: Набор украшений «Коралл» (подвеска и серьги)!

Важно! Победительницы программы «Красный Пиджак» предыдущих лет могут принимать участие в программе.
Новое! С Семинарского года 2011–2012 появляется еще больше возможностей участвовать в этом Вызове, поскольку Независимые Консультанты по красоте, которые станут победительницами программы признания «Красный Пиджак» повторно, тоже смогут принять участие в Вызове «Элита в Красном»!

Клуб Супер Постоянство

БОНУСЫ-СУПРИЗЫ

Бонусы Серебряного уровня 2 б.е. - 4.99 б.е.	Бонус октябрь*	Продукция-корзина на выбор Компании	Квартальный бонус октябрь-декабрь** 6 б.е. - 14.99 б.е.	Подставка для ручек (1 шт.) + ручки (2 шт.) + портфель для документов и визит-бизнес-карт (1 шт.)	
	Бонусы Золотого уровня 5 б.е. - 6.99 б.е.	Сезонный крем «Восточная Энциклопедия»		15 б.е. - 20.99 б.е.	Набор «Ваша кожа безупречна» (Выразительность «Вороток» + Безупречный цвет + Мини-набор «Секреты обманливая кожа Time/We»*)
		7 б.е. и более			Подарок + крем

Поздравляем:

Серебряный круг

Красняк Н.
Гармаи О.
Литвинова Н.

Золотой круг

Желудкова Ю.

Платиновый круг

Бурлака Н.
Леонтьева О.

Уходя с презентации, один человек захочет изменить свою жизнь к лучшему и начнет действовать. А другой зевнет, и скажет, что он все это уже раньше слышал. Хотим мы этого или нет, но мы не можем повлиять на это. Поэтому не расстраивайтесь, если не все пойдут за Вами. Это не Ваша вина. Так устроен мир. Помогайте тем, кто действительно готов что-то менять.

Путешествие в Европу



Условия: получают в подарок Путешествие в Европу **БЕСПЛАТНО** консультанты, попавшие в одну из следующих номинаций:

- ✓ Обладательницы **Звездных наград** 4 квартала подряд
- ✓ Консультанты, чей объем продаж в период с 1 августа 2011 г. до 31 июля 2012 г. составит **200 б.е. и более**
- ✓ Консультанты, пригласившие в новом Семинарском году 2011-2012 в свою команду **20 и более новых бизнес-партнеров** с общим объемом заказов за год **200 б.е. и более**

Примечание: Для получения подарка необходимо сохранять статус активного Консультанта ежемесячно.

Подарок: оплата путевки (виза и железнодорожные билеты до Ужгорода оплачиваются самостоятельно).

К поездке и имеют право при соединиться:

- Звездные Консультанты, получившие Звезду хотя бы в одном из кварталов нового Семинарского года 2011-2012
- Члены «Клуба Постоянства» (12 месяцев по 2 б.е. и более)
- Организаторы, выполнившие условия программы «Красный Пиджак» хотя бы в одном из кварталов нового Семинарского года 2011-2012

Путешествуйте в компании лучших!



Во времена экономического спада, очень многие переходят в "режим экономии денег". С одной стороны это понятно, но стратегически не правильно. Необходимо перейти в состояние "зарабатывать и зарабатывать больше".

Поздравляем!

С Днем Варенья

Магда Валентина 3/10/82

Куриная Ирина 4/10/62

Шалькова Елена 15/10/90

Желудкова Юлия 17/10/83

Лизазова Ольга 26/10/66

с ГОДОВЩИНОЙ

Солозуб Светлана

Греджева Ирина

Сибгатуллина Наталья

Овчатова Ирада

MARY KAY.



С Днем
рождения!



**Разрешаю Себе Быть
Счастливой! Разрешаю
Себе Быть Богатой!
Разрешаю Себе Быть
Красивой! И с Огромной
НЕскромной зарпла-
той! Разрешаю петь
утром от Счастья! А
ночами пьянеть от
Блаженства! Разрешаю
Любви НЕ кончаться!
Для Любимого Быть
СОВЕРШЕНСТВОМ!!!**

((вот под каким лозунгом должна
жить каждая женщина))

Притча

В одной бедной деревушке родился на свет мальчик. Он проводил свои дни бессмысленно, механически и монотонно, так же как и остальные обитатели этой угасающей деревушки, не имея представления, что делать с собственной жизнью. И в одну прекрасную ночь ему приснилось море. Ни один из жителей деревни ни разу не видел моря, поэтому никто не смог подтвердить, что где-то в мире существует такая бескрайняя вода.



А когда юноша заявил, что собирается отправиться на поиски моря из своего сна, все крутили пальцем у виска и называли его сумасбродом. Но он, несмотря ни на что, пустился в путь и долго странствовал, пока не оказался на развилке дорог. Здесь он выбрал ту дорогу, которая вела прямо, и через несколько дней добрался до посёлка, жители которого вели спокойную, обеспеченную жизнь. Когда юноша сообщил им, что странствует, мечтая найти море, они начали убеждать его, что он зря тратит время и лучше будет ему остаться в этом селе и жить так же счастливо, как и все.

Несколько лет молодой человек жил в достатке. Но однажды ночью ему опять приснилось море, и он вспомнил о своей несбывшейся мечте. Юноша решил покинуть посёлок и вновь отправиться в путь. Попрощавшись со всеми, он вернулся на развилку и на этот раз пошёл в другом направлении. Шёл он долго, пока не дошёл до большого города. Восхитился его гомоном и пестротой и решил остаться там. Учился, работал, веселился и со временем совсем забыл о цели своего путешествия.

Однако через несколько лет он опять увидел во сне море и подумал, что, если не исполнит мечту своей юности, то впустую растратит жизнь. Поэтому он опять вернулся на развилку и выбрал третью дорогу, которая привела его в лес. На небольшой полянке мужчина увидел избушку, а возле неё уже не слишком молодую, но прекрасную женщину, которая развешивала выстиранное бельё. Она предложила ему остаться с ней, так как её муж ушёл на войну и не вернулся. Мужчина согласился.

Много лет они прожили счастливо, вырастили детей, но однажды нашего героя, который уже состарился, опять навестил сон о море. И он оставил всё, с чем был связан много лет, вернулся на развилку и пустился в путь последней, доселе неизвестной ему тропой, очень крутой и каменистой. Он шёл с трудом и стал опасаться, что вскоре совсем выбьется из сил.

Оказавшись у подножия большой горы, старик решил подняться на неё в надежде хотя бы издали увидеть море из своих снов. Через несколько часов на исходе сил он добрался до вершины горы. Перед ним раскинулись необозримые просторы: старик увидел развилку дорог и село, в котором жители вели благополучную жизнь, и большой город, и избушку женщины, с которой провёл много счастливых лет. А вдали, на горизонте, увидел голубое, бескрайнее море.

И, прежде чем остановилось его измученное сердце, растроганный старик сквозь слёзы сожаления заметил ещё, что все дороги, по которым он шёл, вели к морю, но только ни одну из них он не прошёл до конца.

«Легкий макияж»

Количество ограничено!

(цена 370.00 грн.)

Состав: Подводка для глаз (Черная), Тушь для ресниц «Идеальный объем» (Черная) и Помада для губ «Нектарин». Приобретая эти декоративные средства, вы станете обладательницей эффектного красного клатча.



«Bella Belara®»

Количество ограничено!

(цена 470гр.)

Состав:

- Парфюмерная вода Bella Belara
 - Парфюмерная вода с шариковым аппликатором Bella Belara, 7,5 мл
- Элегантная вечерняя сумочка Bella Belara**



«Domain» и «High Intensity»

Количество ограничено!

(цена 410 грн)

Состав:

- Дезодорант-спрей для тела
- Туалетная вода-спрей, 75 мл

Мужская визитница и носовой платок с логотипом MKMen™

Воздушный шарф с нежным серым орнаментом



Только с 1 октября по 28 декабря 2011 года!

Каждая женщина знает, что дарить подарки – это особое удовольствие, соизмеримое с тем, чтобы их получать. Компания «Мэри Кэй» тоже об этом знает! Приобретая любые ароматы Mary Kay на общую сумму 2000 грн., вы получаете шикарную розовую Шаль в подарочной коробке!

В зачет вызова идут: мужские и женские ароматы, мини-склад «Класс по ароматам», Суперпредложения «Domain®», «High Intensity™», «Thinking of You®», «Bella Belara®», «Elige®», «Journey®», а также Парфюмерные воды с шариковым аппликатором Bella Belara®, Elige®

Закон количества попыток

Тысяча листовок на серой бумаге эффективнее одной глянцевой открытки. Вы можете возразить: одну открытку можно отдать нужному человеку, и будет колоссальный эффект. Но представьте: 1000 листовок, пусть и серых, раздать нужным людям. Как думаете?

Имеет ли смысл возиться с целой тонной пустой породы, если в ней содержится всего 1 грамм золота? Когда рыба клюет и срывается с крючка, то не стоит раздражаться. Лишь бы в принципе клевало! Чем больше клюет, тем больше и улов будет, хотя при большом клеве срывается чаще. Дело-то в том, что если люди не готовы претерпевать поражения, отказы, падения, неудачи и негатив (пустая порода), то им не видать и успеха (золота). Добыть золото не случайно, а с гарантией можно лишь при *большом количестве попыток*. Нередко случается, что какой-нибудь супружеской паре ставят диагноз бесплодия, а спустя несколько лет, после многих сотен попыток забеременеть, вопреки диагнозу рождается здоровый малыш. Интересная поговорка: нет такого проекта, под который Вам в сорок восьмом месте не дали бы денег. По аналогии с этим, открываются лишь те двери, в которые стучишь. Не все, конечно же, а меньшинство из них. Однако среди тех, в которые Вы НЕ стучали, не откроется ни одна. Поэтому имеет смысл **СТУЧАТЬ!** Жизнь словно проверяет меру нашего упорства. Не по этой ли причине одна и та же научная идея «стучится» в двери нескольким изобретателям одновременно? *Шанс стать первым дается нескольким людям.* Кто использует его? Правильно: тот, кто бежит быстрее! В лабораторию, в патентное бюро. Этот шанс использует тот, кто верит сильнее. Верит в то, что ему открыто нечто свыше. Вера придает упорство действиям. Вера придает расторопность поступкам. Торговым агентам, которые заходят в квартиры и офисы, задавали вопрос, сколько раз они привыкли стучать в дверь к потенциальным покупателям. Больше половины из них стучат всего лишь один раз. Если не открыли — уходят и не возвращаются. Десятая часть агентов стучит в дверь дважды. Например, если сегодня не открыли, они приходят в другой день, делая для себя пометку в еженедельнике, чтобы вернуться сюда еще раз в надежде на лучшее. Меньше пяти процентов агентов взяли для себя за правило стучать в дверь многократно — до достижения *любого* результата, лишь бы была ясность. **Неважно — да или нет.** Эти люди предпринимают наибольшее количество попыток и выдерживают максимальное количество отказов. Ради чего они так упорны? Надо же: именно эти агенты достигают наиболее высоких показателей продаж. Главное не в том, чтобы действовать безупречно, а в том, чтобы действовать много. В этом — мудрость победителя. Проблема? Ну так что ж! Темнее всего перед рассветом. Пусть эта мысль поддерживает Вас:

чем больше количество попыток, тем вероятнее желаемый результат.

Совет:

Если во время занятий сексом ты будешь постоянно отвлекаться? Что произойдет? Представь, ты на 5 минут решаешь выпить кофе, на 15 минут прочитать интересную статью... после статьи еще 5 минут И звонок по телефону))) Что станет с твоим сексом? Его не станет...

Тоже самое происходит, когда во время любого дела ты отвлекаешься!

Совет-упражнение, который повысит твою эффективность в десятки раз:

Занимайся только **ОДНИМ ДЕЛОМ** одновременно и не отвлекайся на другие дела!!! Для этого научись пользоваться таймером в телефоне или купи отдельно таймер.

Выбери свой промежуток. Начни с 15 минут и 5 минут отдыха.

Затем, через неделю попробуй 20 минут и 5 минут отдыха (любые дела) и потом сможешь довести до 45 минут и 10-15 минут отдыха. Как только ты научишься работать таким образом – ты увидишь **УНИКАЛЬНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ** от твоей работы!

Национальный Лидер Ольга Малафеева:

«Время, в котором мы с вами живем, называют «время перемен».

Перемены. Хорошо это или плохо? Однажды в одной книге я прочитала, что в процессе эволюции сформировался механизм, (он получил название «гомеостаз»), который помогла выжить нашим предкам в условиях изменяющегося мира. Этот механизм говорит о том, что каждый человек генетически запрограммирован на сопротивление переменам и сохранение равновесия. Поэтому, когда мы сталкиваемся с переменами, то запускается этот наш внутренний механизм реагирования на внешние воздействия, который поддерживает наше тело в стабильном состоянии!

Проблема людей в том, что этот механизм включается и в том случае, если наступают благоприятные изменения! Гомеостаз не делает различия между позитивными и негативными переменами!

Поэтому каждый человек запрограммирован на отказ, при столкновении с чем-то новым! И только мы сами, подумав и поняв изменения, можем, сделав вывод, принять и использовать эти изменения!

И так, с 1 мая было изменение базовой единицы.

«Продукция будет дороже, что же в этом хорошего?»,

скажете вы. Хорошего много:

1. При продаже 1 наименования консультант зарабатывает больше!
 2. Организатор при одном и том же объеме продаж личной группы получает больше комиссионного вознаграждения!
 3. Наконец клиенты перестанут сомневаться в качестве. Я регулярно уже слышу: «Хорошая продукция не может стоить так дешево».
 4. Поверьте, клиенты не увидят сильной разницы – заплатить задухи 300 грн. или 320 гривен, за тени 55 или 60 гривен... А вы увидите разницу в доходе.
 5. При общем повышении цены, снижаются объемы Личных продаж, необходимые для получения Бриллиантового Шмеля!
- Вот такие размышления к переменам. Положительные перемены или отрицательные. Выводы делать вам самим»*

Привлекательная девушка – Привлекает!!!

MARY KAY®



Работа в прямых продажах подразумевает постоянный контакт с людьми и соответственно новые знакомства. При этом, Вы, наверное, замечали, что при знакомстве люди обычно задают друг другу вопрос: «Чем Вы занимаетесь?» или «Где и кем Вы работаете?»

Так как это происходит почти всегда, было бы глупо это не использовать.

Первое что надо сделать – это придумать короткую фразу-ответ, описывающую какое-либо преимущество или несколько преимуществ Вашей деятельности (или компании). Смысл этой фразы – разжечь желание человека получить что-либо (материальное или нематериальное) и разбудить его любопытство.

Пример: «Я ищу людей, которым нужны деньги»

Желательно придумать хотя бы несколько таких ответов, чтобы можно было выбирать из них в зависимости от ситуации.

А уже после того, как собеседник начнет задавать уточняющие вопросы, приглашать его на дополнительную встречу.

Пример: «Я могу рассказать подробнее, но это займет 30 минут».

Сейчас мы разобрали, что надо говорить, когда Вам задали вопрос.

Теперь давайте разберем, что надо говорить, когда уже Ваш собеседник отвечает на тот же вопрос.

В этом случае в расчет берется то, что люди обычно занимают позицию противоречия, для того, чтобы разговор продолжался.

Как только Вы услышали название профессии (место работы, или должность) сразу же вспоминайте все то хорошее, что Вы слышали об этой профессии и произносите это вслух.

Для понимания разберем на примерах.

Пример 1: Вы: «Кем Вы работаете?»

Собеседник: «Я работаю учителем в школе»

Вы: «Я слышал, что у учителей мизерные зарплаты, на которые невозможно прожить и очень нервная и неблагодарная работа»

Собеседник: «Да нет что Вы, нам недавно зарплату повысили, и я очень люблю работать с детьми...» и т.д.

Не очень удачно получилось, если после этого Вы начнете рассказывать о своем бизнесе, то собеседник будет отстаивать позицию, что ему нравится его нынешняя работа.

Пример 2: Вы: «Кем Вы работаете?»

Собеседник: «Я работаю учителем в школе»

Вы: «Да, я слышал, что учителям недавно подняли зарплату и у них теперь чуть ли не самая большая зарплата в стране.»

Собеседник: «Да нет, что Вы. Зарплату подняли всего лишь...» и т.д.

Вы: «Хорошо, но ведь работа с детьми, говорят самая лучшая работа в мире? Особенно с нынешней, умной молодежью?»

Собеседник: «Да нет, что Вы... и т.д.»

То есть собеседник изначально занимает нужную нам позицию. Позицию, в которой он недоволен своей работой (или местом работы или размером зарплаты)

В заключение, пожелаю Вам хорошего настроения при освоении данных методов перевода разговора в нужное Вам русло.

«ТАЙМВАЙС»

"Таймвайз" не имеет конкурентов т.к. не имеет аналогов. Это революция в мире косметики и Компания "Мэри Кэй" здесь снова лидер!

Вы знаете, чем отличаются русские женщины от американок в первую очередь? Своей любознательностью! Американке достаточно примерить на себя косметику, услышать комплименты от окружающих и она уже это хочет. А нашим - нет, ты еще расскажи, что тут особенного и как это работает.

Наши клиенты уже привыкли к тому, что они пользуются самой безвредной и эффективной косметикой. Ведь компания "Мэри Кэй" -компания, которая специализируется на производстве косметики, предупреждающей старение кожи. И с каждым годом ученые лаборатории Департамента биохимических исследований компании предлагают женщинам все более и более усовершенствованные продукты.

Простота применения, универсальность и надежность сочетания в системе Таймвайз с результатами, которые видны уже после первого нанесения продукта: кожа становится мягкой и эластичной, разглаживаются мелкие морщины. Мягкий румянец свидетельствует о улучшении обмена веществ, а бархатистость кожи о достаточном уровне увлажненности, который сохраняется в течение 10 часов. Системой Таймвайз можно пользоваться на протяжении всего года и на протяжении всей жизни. Сочетая ее с идеальным решением можно достичь невероятных результатов.

Уход за кожей, который побеждает время, чтобы вы могли побеждать в жизни. Это ли не мечта любой женщины?



Очищающее средство «3 в 1»

Свойства		Преимущества
Для сухой и нормальной кожи	Для комбинированной и жирной кожи	Оказывает комплексное благоприятное воздействие, направленное на предупреждение процесса старения кожи; Кожа выглядит моложе и свежее; Подходит для людей с большой нехваткой времени
Легкий крем бледно-розового цвета с гранулами	Бледно – фиолетовый гель с гранулами	
Объединяет три основных этапа ухода за кожей: - мягкое очищение; - отшелушивание ороговевших клеток; - тонизирование и подготовка к увлажнению.		Подходит для людей с чувствительной и склонной к аллергии кожи
Не содержит ароматических добавок, прошло проверку на аллергенность, некомедогенно		
Очищающие гранулы (более темного цвета) содержат отшелушивающие ингредиенты (карнаубский воск)		Смягчает, разглаживает, обновляет кожу
Запатентованный комплекс «Таймвайс»		Способствует сокращению возрастных линий и мимических морщин
Натуральная белая глина		Эффективно очищает кожу от макияжа и загрязнений, впитывает избытки кожного жира, обеспечивает отбеливающий эффект
Производные витаминов А, Е, F		Антиоксидантное действие- защита от неблагоприятного действия свободных радикалов, ультрафиолетового излучения; смягчающий и увлажняющий эффект
Растительные экстракты:		Тонизирует и освежает кожу, завершает очищение, кожа становится более гладкой, мягкой, шелковистой
Эхинацеи, помидора, Мальвы, розы,огурца, ромашки	Лопуха, семян грейпфрута, Хмеля, хвоща полевого, шалфея, гаммамелиса, конского каштана	

Максимально увлажняющий крем, повышающий упругость кожи



Свойства		Преимущества
Для сухой и нормальной кожи	Для комбинированной и жирной кожи	Крем быстро впитывается, оставляя кожу мягкой, эластичной, всегда свежей
Крем белого цвета	Облегченный крем – гель белого цвета	
Обезжиренное увлажняющее средство		Подходит для людей с чувствительной и склонной к аллергии кожей
Не содержит ароматических добавок, прошло проверку на аллергенность, некомедогенно		
Запатентованный комплекс «Таймвайс»		Предотвращает возрастные изменения в коже, активизируя естественный процесс обновления кожи
«чудесный гомеопат» -запатентованный комплекс увлажняющих веществ		Длительно удерживает влагу, сохраняет необходимый уровень увлажненности на протяжении 10 часов
Витамин Е		Антиоксидант – защищает кожу от неблагоприятного действия свободных радикалов, ультрафиолетового излучения
Растительные ингредиенты: Экстракт лимона, огурца, ферменты термофильной бактерии		Улучшают внешний вид кожи, укрепляют, придают коже мягкость и эластичность
Комплекс аминокислот: серин, аргин, треонин, пролин, глицин, аланин, лизин, глютаминовая кислота		Улучшают водный и белковый баланс кожи, способствуют оздоровлению и биостимуляции

Идеальное решение

Дневное решение



Без ароматических добавок	Не вызывает аллергию
Успокаивающие пептиды	Расслабляют мимические морщинки, придавая коже более молодой вид
Экстракт морских водорослей	Защищает кожу от воздействия окружающей среды и является прекрасным антиоксидантом
Солнцезащитные фильтры	Защищают кожу, блокируя опасные UVA/UVB-лучи
Экстракт морского фенхеля	Оказывает антиаллергическое, противовоспалительное действие, нейтрализует свободные радикалы. Стимулирует клеточный метаболизм, способствует транспортировке кислорода

Ночное решение



Без ароматических добавок	Не вызывает аллергию
Коллагенообразующие пептиды	Способствует выработке собственного коллагена в коже, который восстанавливает структуру клеток кожи, кожа становится упругой, выравниваются мелкие морщинки
Витамины А, С и Е	Антиоксиданты для борьбы со свободными радикалами
Экстракт гальбаны	Заживляет, антисептик
Экстракт фенхеля	Помогает выведению токсинов и оздоравливает кожу

Новинки !!!

Ограниченная коллекция

Ароматическая коллекция в мини – флаконах. Цена 450 гр.



Лак для ногтей. Цена 80 гр.



Филигранные тени для глаз и румяна. Цена 180 гр.



Цветная тушь для ресниц «Идеальный объем» Цена 170 гр.



ПИСЬМО ДЛЯ ЖЕНЩИНЫ, КОТОРАЯ ХОЧЕТ БОЛЬШЕГО!

Дорогая!

Обращаясь сегодня именно к тебе, я хочу в этой статье представить тебе возможности, о которых ты возможно даже не задумывалась ранее, или думала, что эти возможности не для тебя! Я говорю о построении команды в нашем бизнесе - ТВОЕЙ Команды!

Далее ты найдешь 7 причин «Зачем ТЕБЕ создавать КОМАНДУ?»

1. Команда - это объединение людей, связанных одной целью, с которой тебе будет не скучно, а дружно и весело, с которой тебе будет легко идти к своей цели!!!

2. Маркетинг план нашей Компании построен таким образом, что помогая другим достичь их целей, ты сама достигаешь своих!

3. В настоящий момент многие женщины теряют работу или им снижают зарплату, поэтому они ищут дополнительный доход. Бизнес в нашей Компании может дать им этот дополнительный доход, а со временем может для них стать и основным доходом! Хочу обратить твое внимание, что

именно ТЫ можешь предоставить этим женщинам перспективы нашего бизнеса! Эти женщины хотят зарабатывать, а для того, чтобы зарабатывать, они готовы работать - расскажи им о возможностях проводить 5 классов или консультаций в неделю (по 1 классу в день), тратя 3 часа времени и зарабатывая минимум 600 грн. в неделю, тратя на это всего 15 часов своего времени!

4. НЕ ДУМАЙ за людей! Пусть они сами подумают за себя! Дай шанс женщине рядом с тобой! Она будет благодарна тебе всю жизнь! И даже, если ты не станешь Национальным Лидером, а она станет, - всю свою оставшуюся жизнь она будет благодарить тебя, рассказывая свою «Я-историю» тысячам женщинам и каждый раз называя твое ИМЯ, потому что именно ТЫ дала ей шанс стать лучше, успешнее, стабильнее, финансово независимой и изменила ее жизнь и жизнь ее семьи!!!

5. Если в твоей Команде будет одна женщина, которая хочет зарабатывать 600 грн. в неделю (это ее продажи в неделю на 1500 грн., за 4 недели - на 600 грн.), тогда ее доход – 2400 грн. А если таких женщин будет пять, то твоя команда ежемесячно будет делать 71.43 б.е. Твой доход при этом в Клубе 8% - 2700 грн. (товарный кредит). Это значит, что ты заказываешь продукцию у Компании на 4500 грн., и при условии, что ты ее продаешь – твой доход составит 4500 грн.!!! Я уверена, что ты не вела эти расчеты ранее. Поэтому, если тебе здесь что-либо непонятно, позвони мне и мы просчитаем вместе и составим твой план действий!

6. При таком объеме продаж твоей команды ты можешь приступить в выполнении программы на

получение статуса Лидера Бизнес Группы. Возможностей и преимуществ у Лидера – огромное количество:

- Доход - в три раза больше и наличными деньгами.
- Участие в Конкурсах для ЛБГ - «Путешествие в мечту», «Авто-программа», Круг Признания, Тренер Университета «МК» и другие.
- Став Лидером БГ - ты ХОЗЯЙКА своего личного бизнеса! Более подробно о статусе и его возможностях ты можешь узнать на личной встрече со мной!

7. Имея Команду, ты всегда будешь иметь перспективы для роста.

Прими к сведению фразу: «Один человек не может все, а если может, то не долго!» Не делай ВСЕ сама, живи и работай с КОМАНДОЙ и делай это долго!!!

Новинки !!!

Ограниченная коллекция

Помада для губ «Изысканный Розовый». Цена 120 гр.

Новинка!

Помада для губ «Изысканный Розовый», 2 г

В продаже с 16 октября!

Ограниченная коллекция!

(код 045786; цена 120.00 грн.)

Новый оттенок прекрасно сочетается с цветовой гаммой декоративной косметики, модной в этом сезоне.



«Бархатные руки» Гранат
Цена 280 гр.



Научите устраивать себе маленькие праздники. Давайте считать день волшебника!

Не думайте, что жизнь похожа на зебру: черная полоса сменяет белую, белая на черную.

Прогнать зебру и завести фламинго: у него окрас цвета восходящего солнца и нет ни одного черного пера!

«ВЫ ПРЕКРАСНЫ! И ЭТО НЕОСПОРИМО!»

Бахирев Андрей – известный российский стилист, визажист

Член Европейской Академии визажа и стиля.

Чемпион кубка кремля по парикмахерскому искусству и визажу в 2003 году.

Абсолютный чемпион Европы в области визажа и стиля 2004 году.

Главный тренер сборной России парикмахеров и визажистов на чемпионате мира в Лос-Анжелесе (под его руководством сборная России в 2004 году завоевала Гран-При)

В работе отдает предпочтение продукции компании Мэри Кей. Подчеркивает уникальные свойства декоративной косметики, парфюмерной продукции и средств ухода за кожей компании Мэри Кей.

Насколько жизнь прекрасна – настолько и непредсказуема. Далеко не все ситуации, к сожалению, радуют нас. Иногда, не пытаясь понять происходящее, мы принимаем действительность такой, какой она есть. Что же мешает нам быть счастливыми, уверенными и независимыми? Когда мы начинаем задумываться над этим вопросом, то очень часто получаем один и тот же ответ – это неудовлетворенность собой. Как поздно мы приходим к этому пониманию, и как часто мы ошибаемся в решении этого вопроса... Как мало времени и сил мы уделяем порой пониманию себя, если говорить честно, мы боимся этого и находим миллион причин, чтобы не копаться в себе. Мы стараемся понять окружающих, но отчего так боимся заглянуть в себя? Может, мы опасаемся увидеть в себе то, что нам так не хочется видеть в других? А ведь решение есть, и на самом деле, не такое сложное, как может показаться на первый взгляд.

Чаще всего все наши проблемы возникают из-за неуверенности в себе (многие могут не согласиться и считать иначе, но, как правило, это самообман), и мы боимся признаться себе в этом.

Первая, и самая главная, причина, по-моему, в том, что нам не нравится наш внешний облик. Мы находим в себе кучу недостатков и порой не видим очевидных достоинств. В начале нашего разговора я сказал, что жизнь прекрасна, ведь так? А раз так, то и мы прекрасны, ведь мы принимаем в ней непосредственное участие. И поверьте, мы украшаем жизнь и мир собой. Мы прекрасны и неповторимы, мы эксклюзивны, мы в единственном экземпляре, и нет никого и ничего, что бы могло повторить или заменить нас. Мы как совершенный бриллиант, который сверкает своими бесчисленными гранями. Но бриллианту необходимо особое освещение, а значит и мы должны создать вокруг себя тот свет, который поможет нам засиять. Как же этого достичь? Начнем по порядку: во-первых, заставьте себя понять, а, значит, и поверить в простую аксиому: У ВАС НЕТ НЕДОСТАТКОВ ВО ВНЕШНОСТИ, А ЕСТЬ ОСОБЕННОСТИ. Сейчас неважно – устраивают они вас или нет, главное, согласиться с этим. НЕ ПЫТАЙТЕСЬ НИКОГО КОПИРОВАТЬ – в этом нет нужды. Мы все созданы разными, и в этом наше счастье, представьте, что было бы, если бы мы были одинаковыми. Задумайтесь над этим – и ответ вам не понравится. ВЫ БОЖЕСТВЕННОЕ ПРОИЗВЕДЕНИЕ ИСКУССТВА! НЕТ НИЧЕГО НА ЭТОЙ ПЛАНЕТЕ ПРЕКРАСНЕЕ ВАС! Так найдите в себе силы показать это. Не прячьте себя, дарите свою внешность миру, даже в те моменты, когда считаете, что он этого не достоин. Так что же является главным в нашем облике? Конечно, лицо! Многие, прочитав эти слова, скажут: «А то мы не знали!» Не знали!!! Я уверен в этом! И попробуйте не согласиться. Мы можем половину дня, собираясь куда-либо, перебирать гардероб, подбирать необходимые аксессуары и украшения, перемерять всю обувь в доме, а лицу, макияжу, уделим ровно три секунды. Разве не так? Или делаем макияж в технике «как рука пошла, и мы вслед за ней».

Вторая причина: часто мы делаем макияж под туалет, т.е. под одежду. Неверно. Необходимо туалет подбирать под макияж, для нашего лица, ведь не лицо украшает одежду, а она должна делать это для нас. Я не понимаю тех дам, у которых со вкусом подобрана одежда, а лицо, извиняюсь за откровенность, помято и неопрятно: комки туши

Совет: ежедневно старайтесь найти небольшой промежуток времени, который вы посвятите только себе, ни на что не отвлекаясь, присядьте возле зеркала и попытайтесь внимательно рассмотреть свое лицо. Очень важно, чтобы эта процедура доставляла вам удовольствие, иначе в этом нет смысла. Постарайтесь прочесть свое лицо, это не так просто, как может показаться вначале. Дело в том, что мы привыкли к своему лицу и нам трудно увидеть его отстраненным взглядом. Рассматривайте лицо сверху вниз: сначала лоб, его форму, объем, фактуру кожи, затем опустите взгляд на брови, определите их форму, расположение, длину, направление, затем глаза и так далее. Попробуйте проанализировать все участки лица. Обратите внимание на свои эмоции, если вам все понравилось, – значит, вы не сумели понять себя, и если вам все не понравилось – это так же означает, что вы не смогли правильно «прочитать» свое лицо. Если вы нашли достоинства и недостатки (только не делайте из этого трагедию), значит вы на правильном пути. Уделяйте гораздо больше времени созерцанию достоинств – это хорошо поднимает настроение. Рисуя макияж, не спешите (в этом деле вообще спешка неприемлема), выделяйте и подчеркивайте только то, что, по вашему мнению, заслуживает внимания и вуалируйте, прикрывайте то, что вам не нравится. Не бойтесь экспериментировать перед зеркалом, ведь вас никто не видит. И поверьте, вы найдете много того, что вас порадует, того, на что вы раньше не обращали внимания. Сделайте зеркало своим союзником, а не противником.

на ресницах, непонятные непродуманные тени, румяна как у енота, «поплывшая» помада. Мы никогда не позволим себе выйти из дома в помятой одежде, так почему же мы настолько пренебрежительно поступаем с нашим лицом?

Третья причина: на каком то этапе жизни мы спроектировали для себя макияж и на протяжении многих лет практически его не меняем, в лучшем случае мы позволим себе сделать его чуть прозрачнее или ярче, в зависимости от ситуации, но концепция остается прежней. Почему мы не носим один и тот же костюм, не снимая, на протяжении многих лет? Ответ очевиден. Тогда почему мы позволяем себе демонстрировать окружающим свое лицо неизменным. Может, боимся перемен. Может, не хотим распрощаться с образом серой мыши?

Бывая на людях, рассматривайте лица, анализируйте, сделайте это привычкой и вы многое увидите в людях и в себе того, чего раньше не замечали. Не скрывайте свою заинтересованность, многим это импонирует (приятно же когда на тебя смотрят). Но смотрите, не переусердствуйте, иначе, это может выглядеть навязчиво. Не стесняйтесь сделать кому-либо комплимент, и научитесь принимать их сами. Ежедневно меняя образ туалета, меняйте и характер макияжа: будьте романтичны или сексуальны (не путайте это понятие с вульгарностью), будьте деловой или целеустремленной, а, может, и загадочной... Будьте собой во всех проявлениях характера, покажите окружающим все грани души, подарите людям ощущение счастья от соприкосновения с вашим миром – поверьте, это оценят. Удивляйте и поражайте окружающих вашей неповторимостью всегда и везде. Не создавайте предсказуемый образ, не позволяйте людям привыкать к вашему лицу. **БУДЬТЕ НЕОЖИДАННЫ!**

Не позволяйте себе идти за толпой и даже находиться в ней, разрешите толпе идти за вами, **ВЕДЬ ВЫ НЕОЦЕНИМЫЙ ПОДАРОК ЭТОМУ МИРУ.** Мой хороший друг, стилист Зверев, говорит: «Лучше быть смешной, чем никакой!» И я с ним полностью согласен, нет ничего страшнее в жизни, чем потерять свое лицо, быть незаметным. Если на улице на вас оборачиваются, не бойтесь – это совсем не значит, что что-то не в порядке, скорее всего – вы понравились, наслаждайтесь этим. И еще, если позволите, совет. Мы часто совершаем не совсем обдуманные поступки: можем потратить значительную сумму на какие-то бирюльки, в которых, по сути, нет нужды, но будем экономить на совершенно уникальной продукции, необыкновенной по качеству, неповторимой по красоте, совершенно необходимой нам, на продукции класса люкс (наверное, вы уже догадались, я говорю о «Мэри Кэй»). Научитесь правильно выставлять приоритеты, научитесь ценить себя, вы достойны самых прекрасных, эксклюзивных вещей. Посчитайте, сколько вы тратите в месяц, год на вещи, которые не заслуживают вашего внимания. Может уже пора провести переоценку и половину ваших «важных» приобретений сдать в утиль? **ЗАСТАВЬТЕ СЕБЯ ОТНОСИТЬСЯ К СЕБЕ ПО-КОРОЛЕВСКИ, ЗА ВАС ЭТОГО НЕ СДЕЛАЕТ НИКТО!** Не ждите от судьбы, что она закидает вас подарками, хотя они уже приготовлены. Поднимитесь, протяните руки и возьмите сами, а то другие, более смелые, чем вы, разберут их. Поверьте в себя, откройте себя, обретите крылья, подарите себя миру – он без вас ничто. Поверьте в свою уникальность – и тогда вы приобретете то, о чем даже не осмеливались и подумать! И, пожалуйста, помните – ваш друг, компания «Мэри Кэй» всегда рядом.